

Le Parc Animalier de Sainte Croix, lieu unique de découverte de la faune Européenne et de la Biodiversité mondiale, dans un écrin de verdure de 120 hectares recherche son/ sa futur(e) Directeur/trice du business development !

MISSIONS

En étroite liaison avec la direction, vous développerez et piloterez des stratégies prospectives dans un objectif de croissance du chiffre d'affaires des différents secteurs d'activité de Sainte-Croix.

En supervisant la Responsable Commerciale et en étroite relation avec le Responsable de la Communication, vous serez responsable du développement commercial des séminaires, CSE et des lodges natures de Sainte Croix.

Vos principales missions seront :

- Le pilotage de la politique de prix et le YIELD management :
 - Fixation de la stratégie tarifaire pour l'hiver et la saison des Lodges Natures.
 - Gestion de l'évolution des prix en fonction de la montée en charge et de l'état du marché.
 - Analyse quotidienne de la montée en charge, décision stratégique et mise en œuvre des recommandations stratégiques à court et long terme.
- L'étude des différentes données commerciales : tendances des marchés, évolutions de la concurrence
- L'analyse des données internes du marketing :
 - Pilotage des budgets des campagnes et supervision des indicateurs de performance.
 - Supervision des agences et des partenaires digitaux du Parc pour les actions marketing
 - Suivi des KPI impactant les performances commerciales comme analytics, SEO et SEA ainsi que les réseaux sociaux. Vous bénéficierez d'une équipe en place et maîtrisant les outils.
- L'optimisation de la performance commerciale : vous accompagnerez le développement des compétences des forces de vente.
- Le pilotage du cycle de vie client : en passant par l'acquisition de prospects, la conversion et la rétention. Mise en place avec un CRM le plan d'activation de la donnée en adéquation avec le plan de communication et les nouveautés associées.

PROFIL RECHERCHE

- Formation et expériences :
 - **Expérience reconnue** dans le marketing ainsi que la gestion et performance commerciale
 - Maîtrise du Yield management

- Aptitudes personnelles :
 - Avoir un esprit d'analyse
 - Avoir des qualités managériales
 - Être dotée d'une intelligence économique
 - Penser de manière innovante
 - Développer de nouvelles idées
 - Être focalisé sur l'attente des objectifs et résultats
 - Aimer le challenge
 - Avoir le sens des priorités

CONDITIONS

- Poste basé dans un environnement naturel exceptionnel au Parc Animalier de Sainte Croix ;
- Contrat à durée indéterminée (CDI), temps plein ;
- Statut Cadre avec des responsabilités stratégiques ;
- Rémunération attractive en fonction de l'expérience et des compétences ;
- Opportunités de développement professionnel et de formation continue ;
- Accès à des ressources marketing et à une équipe dynamique et expérimentée ;
- Poste à pourvoir dès que possible.

Merci d'adresser votre candidature (*curriculum vitae* à jour et lettre de motivation) à l'adresse mail suivante : recrutement@parcsaintecroix.com